

# Cost Optimization Service

myu corporation

## コスト適正化コンサルサービス

電気・ガスなどの経費を適正化し、削減する

2019年8月

株式会社ミューコーポレーション



この度は、ご案内の機会を頂戴し、厚く御礼申し上げます。

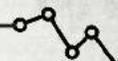
コスト適正化診断およびコンサルティングサービスの概要をご案内申し上げます。

現在ご使用の光熱費を無料で適正化診断させて頂き、診断レポートを提供いたします。

御社の「光熱費の健康診断」として、現状を把握して頂き、削減効果が見込める診断結果が出ましたら、本サービスの活用のご検討を頂ければ幸いです。

また、弊社のコスト適正化コンサルティングサービスは、光熱費以外にも、人件費以外の「経費全般」の適正化診断・サービスも行っていますので、合わせてご検討頂ければ幸いです。

貴社の益々のご発展に貢献できるよう、最善を尽くしますので、よろしくお願い申し上げます。



## これからは、経費削減の時代から経費適正化の時代です。

電気、ガス代などは地域独占型の供給体制や複雑な料金設定によって、お客様が料金を余分に支払っている場合があります。お客様の明細書をあらゆる視点から精査し、料金や単価を適正にし、お客様の経費削減のお役に立ちます。

### 適正化

電気・ガス等の単価・基本料を減らす

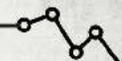
- 初期投資や新たな機器の設置は一切不要
- 電気やガス等の使い方も変更の必要無し

### 通常の削減

電気等の使用量やサービスを減らす

- 新たな機器の設置やメンテナンスが必要
- 電気やガス等の使い方の見直しが必要

経費の「適正化」を通じて経費の削減を実現します



導入の負担が少なく、削減効果がすぐに創出できることがメリットです。

初期費用  
¥0

完全成果報酬型なので削減効果が表れるまで報酬も発生しません。

手続き  
おまかせ

適正化のための各種手続きは全て弊社の専門家がいきます。

導入翌月から  
利益創出

最短で適正化を行った翌月から経費削減の効果が表れます。

様々な施設や建物で「適正化」を行うことが可能です。

対象施設

倉庫

工場

オフィス

商業ビル

娯楽施設

飲食チェーン

学校

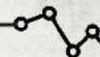
寮・社宅

老人ホーム

ホテル・旅館

病院

賃貸マンション



# お客様が支払う様々な経費・固定費が「適正化」の対象となります。

## 電気料金

- 電気供給会社からの請求書通りに支払ってしまっている。
- 契約パターンが40種類以上あり、請求明細書が複雑で分かりづらい。

電気料金は**契約種別**によって大きく異なります。  
弊社のコンサルタントが使用状況を確認し、使用状況に見合った**契約の見直し**をご提案します。



## ガス料金

- ガス供給会社からの請求書通りに支払っている。
- ガス料金のシステムが複雑で分かりづらい。

都市ガスは使用状況に応じたプランを選択でき、プロパンガスはお客様ごとの料金設定です。弊社のコンサルタントが現場を精査し**有利な契約単価**を導き出します。



## その他の対象

通信料金

保険料金

車・車両関連

印刷コスト

EV設備保守費

など

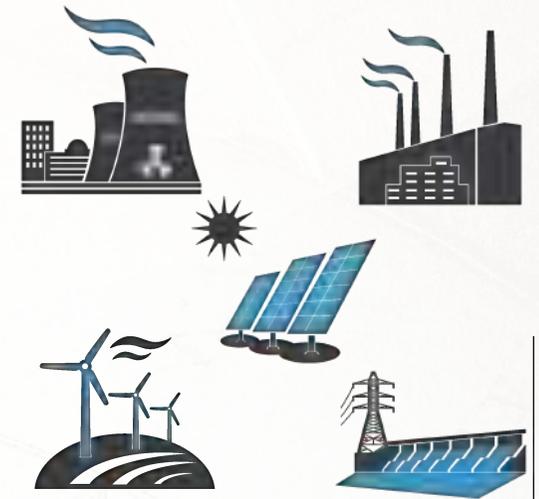


お客様



低圧電力、高圧電力、特別高圧電力  
全ての電圧をサポート可能です。

各電力会社



myu  
適正化コンサル

お客様の使用状況把握  
使用状況・内容を検証  
契約内容・管理状況の整理  
削減状況を客観的に把握

電力会社の交渉と選定



お客様に最適な「適正化コスト」のご提案

## 弊社の適正化コンサルが選ばれている理由

お客様から信頼していただけるサービスのクオリティが大切なのはもちろんのこと、大手電力会社と信頼関係を構築しネットワークを有しているからこそ、お客様へ最適な条件を提示できることが特徴です。

### お客様から選ばれている理由

- お客様毎に最適化の追求
- 設備投資などの費用なしで削減が可能
- お客様に最適な条件提示が可能な電力会社の選定
- お客様の電力の使用内容への適切なアドバイス
- 契約変更から切り替えまで弊社が丁寧にフルサポート
- お客様からの電力に関するご相談に弊社の経験豊富な専門スタッフが対応
- サービス開始後も、継続的にサポート

### 大手電力会社と強固なネットワークが構築できている理由

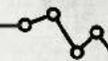
- お客様のニーズを的確に提示し、電力会社の強みを活かす調整力
- 電力会社に代わって弊社のコンサルタントがお客様毎に丁寧に対応する対応力
- 様々なお客様との取引実績で培った信用力
- 大手電力会社との取引実績
- 大手電力会社にリバースオークションなどの強要をしない



最大80,000万円の年間削減事例が出ており、各事業者様から高評価を得ています。



業種 / 施設	規模	年間削減額
オフィスビル	1400m <sup>2</sup>	80万円
	3500m <sup>2</sup>	180万円
病院	400床	220万円
	400床	400万円
ドラッグストア	50店舗	800万円
倉庫	東京都	1,100万円
不動産店舗	218店舗	1,440万円
パチンコ店	200台	100万円
	711台	450万円
	768台	580万円
	800台	550万円
	875台	500万円
	960台	550万円
ゴルフ場	岩手県	300万円
	東京都	400万円
コテージ	4箇所	150万円
ホテル		900万円
スキー場・ホテル		2,000万円
大型レジャー施設		5,000万円
工場	産廃	700万円
	クリーニング	2,250万円
	製菓	3,500万円
	製鐵	5,000万円
	製罐	80,000万円



## 調査～ご提案

明細の受領

明細をもとに試算表を作成

試算結果のご報告

適正化サービス実施のご提案

## 適正化の実施

ご契約

各供給会社への委任状を受領

供給会社との折衝

申請書類の作成

電気・都市ガスの場合はメーター交換

単価切り替え完了のご報告

成功報酬のご請求

サービス終了のご案内

供給会社との折衝には2週間程度要します。



## 弊社報酬について

### ポリシー

経費適正化後、実際のコストの削減額より弊社のコンサル報酬を承ります。  
コンサル報酬は、契約期間の3年間のみご請求いたします。

### 報酬の算出

- 使用状況と支払内容を毎月弊社へ精査し、適正化前と適正化後についてレポートを作成し、削減内容及び報酬額をご案内いたします。
- ご使用量は毎月変動いたしますので、実際の使用量に対しての削減額をレポートいたします。

### 報酬の設定

初年度 : 削減額 × 50%  
2、3年目 : 削減額 × 30%

\* 契約期間内（3年間）は、毎月御社に代わりに使用内容を監査させていただきます。

## 成功報酬のイメージ

